

Empleo en Microempresas y Dinámica del Ingreso Familiar en Manabí, Ecuador: Un análisis basado en ENEMDU

Microenterprise Employment and Family Income Dynamics in Manabí, Ecuador: An Analysis Based on ENEMDU

Estefania Loor Murillo¹, y Rosario Mera²

RESUMEN

Contexto: Este estudio examina la relación entre el empleo en microempresas y el ingreso familiar en la provincia de Manabí, Ecuador, a partir de datos de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) 2024. El análisis se centra en hogares con al menos un miembro ocupado en microempresas, considerando la importancia de este sector en la estructura productiva local. **Metodología:** El enfoque fue cuantitativo y descriptivo. Se evaluó la proporción del ingreso familiar proveniente del trabajo en microempresas, se compararon niveles de ingreso con otros sectores laborales y se identificaron factores asociados, como sector económico, tamaño del hogar, ubicación geográfica y sexo del principal generador de ingresos. **Resultados:** Los hallazgos muestran una notable heterogeneidad. Las microempresas especializadas en servicios y finanzas generan retornos significativamente más altos, mientras que las de menor barrera de entrada ofrecen rendimientos moderados. El ingreso familiar tiende a crecer con el número de miembros ocupados hasta estabilizarse. La brecha urbano-rural es visible aunque moderada. Los hogares liderados por mujeres presentan mayores ingresos en promedio, pero persisten desigualdades estructurales, con menores ingresos en hogares rurales y también en parte de los liderados por este género. **Conclusiones:** El empleo en microempresas contribuye al sostenimiento económico de los hogares, pero su impacto está condicionado por factores sociales y territoriales. Estos resultados constituyen evidencia útil para el diseño de políticas públicas orientadas a fortalecer el sector microempresarial bajo un enfoque inclusivo y equitativo.

Palabras clave: Microempresas, Ingreso familiar, ENEMDU, Mercado laboral, Manabí, Informalidad, Factores socioeconómicos.

ABSTRACT

Context: This study analyzes the relationship between employment in microenterprises and household income in the province of Manabí, Ecuador, using data from the 2024 National Employment, Unemployment, and Underemployment Survey (ENEMDU). The analysis focuses on households with at least one member employed in microenterprises, highlighting the relevance of this sector in the local productive structure. **Methodology:** A quantitative and descriptive approach was applied. The study assessed the share of household income derived from microenterprise employment, compared income levels with other labor sectors, and identified associated factors such as economic sector, household size, geographic location, and gender of the main income earner. **Results:** The findings reveal significant heterogeneity. Microenterprises in services and finance yield substantially higher returns, while those with lower entry barriers generate more moderate outcomes. Household income tends to increase with the number of employed members until reaching a plateau. The urban-rural gap is evident but moderate. Female-headed households show higher average incomes; however, structural disparities persist, with lower income levels in rural households and in part of those led by women. **Conclusions:** Employment in microenterprises contributes to household economic sustainability, but its impact is shaped by social and territorial factors. These results provide valuable evidence for the development of public policies aimed at strengthening the microenterprise sector with an inclusive and equitable perspective.

Keywords: Microenterprises, Household income, ENEMDU, Labor market, Manabí, Informality, Socioeconomic factors

Fecha de recepción: Julio 1, 2025

Fecha de aceptación: Agosto 26, 2025

Introducción

Las microempresas desempeñan un papel fundamental en la economía ecuatoriana, representando una fuente significativa de empleo e ingresos para una amplia proporción de la población. Según el (Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), 2022), las microempresas constituyen una parte esencial del tejido empresarial del país, siendo particularmente relevantes en provincias como Manabí, donde la actividad económica se caracteriza por una alta presencia de unidades productivas de pequeña escala.

Manabí, situada en la región costera del Ecuador, ha enfrentado desafíos económicos significativos en los últimos

años, incluyendo los efectos del terremoto de 2016 y

¹Estudiante de la Maestría Académica con Trayectoria Profesional en Economía, Facultad de Ciencias Administrativas y Económicas, Universidad Técnica de Manabí, Portoviejo, Ecuador. E-mail: eloor9108@utm.edu.ec

²Docente Departamento de Economía, Facultad de Administrativas y Económicas, Universidad Técnica de Manabí, Portoviejo, Ecuador. Máster en Economía, Portoviejo, Ecuador. E-mail: rosario.mera@utm.edu.ec; <https://orcid.org/0000-0003-0412-242X>



This work is licensed under a Creative Commons Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0 International Licence.

Cómo citar: Loor Murillo, E. C., & Mera Macías, R. (2025). Empleo en Microempresas y Dinámica del Ingreso Familiar en Manabí, Ecuador: Un análisis basado en ENEMDU. *Ecuadorian Science Journal*, 9(2), 38-45, September-2025. DOI: <https://doi.org/10.46480/esj.9.2.240>

fluctuaciones en los sectores pesquero y manufacturero. En este contexto, las microempresas han surgido como una estrategia clave para la generación de ingresos y la mejora de la calidad de vida de las familias manabitas (Vera-Cedeño and Baque-Loor, 2019).

A pesar de su importancia, existe una necesidad de comprender más profundamente cómo el empleo en microempresas influye en el ingreso total de los hogares en Manabí. Según (Intriago-Álava and Zambrano-Cedeño, 2022) han señalado que las microempresas no solo contribuyen al empleo, sino que también desempeñan un papel crucial en la dinamización de las economías locales y en la reducción de la pobreza.

Este artículo analiza la relación entre el empleo en microempresas y la dinámica del ingreso familiar en Manabí, utilizando datos de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) 2024. En particular, incluyen: (i) cuantificar la proporción del ingreso familiar que proviene de microempresas, (ii) comparar los niveles de ingreso entre hogares cuya fuente principal de ingreso es el trabajo en microempresas frente a otros sectores, y (iii) analizar factores socioeconómicos asociados a la variación del ingreso, como nivel educativo, género, tamaño del hogar y ubicación geográfica.

A través de este análisis, se busca proporcionar evidencia empírica que pueda informar políticas públicas orientadas al fortalecimiento del sector microempresarial y a la mejora del bienestar económico de las familias en Manabí.

El documento está organizado de la siguiente manera: en el siguiente apartado se describen los materiales y métodos utilizados para recopilar y analizar los datos de la ENEMDU 2024. En la sección resultados, se presentan los principales resultados obtenidos en relación con los objetivos específicos planteados. Luego, en la sección discusión, se interpretan los hallazgos a la luz del contexto socioeconómico de la provincia de Manabí. Finalmente, se exponen las conclusiones del estudio, así como algunas recomendaciones para futuras investigaciones y acciones de política pública orientadas al fortalecimiento del sector microempresarial.

Estado de arte

Según (Monteros, 2005) y (Neira Orjuela, 2004), las microempresas son reconocidas consistentemente como pilares fundamentales en la estructura socioeconómica de Ecuador, jugando un rol preponderante en la generación de empleo y la dinamización de la actividad económica. Su importancia es tal que se estima que aproximadamente tres cuartas partes de la población económicamente activa en Ecuador están vinculadas a estas unidades productivas, las cuales generan un campo laboral más extenso que otros tipos de compañías (Sumba Bustamante and Santistevan Villacreses, 2018a). Esta contribución se refleja en una correlación positiva fuerte (coeficiente de 0,88) entre la evolución del número de microempresas y el Producto Interno Bruto (PIB) ecuatoriano, lo que subraya su impacto directo y significativo en la economía nacional (Rodríguez Cueva et al., 2025).

El ingreso generado mediante el empleo en microempresas a menudo constituye la principal fuente de sustento para

numerosas familias ecuatorianas, influyendo directamente en su estabilidad financiera y sus niveles de pobreza (Sumba Bustamante and Santistevan Villacreses, 2018b). Investigaciones han establecido una conexión explícita entre los microcréditos, que frecuentemente impulsan el desarrollo de microempresas, y la reducción de la pobreza, así como la mejora del ingreso familiar en el contexto ecuatoriano (Carvajal and Espinoza, 2020; Cueva Jiménez and Narváez Abad, 2023). No obstante, es crucial distinguir entre microempresas que surgen por necesidad, orientadas a la subsistencia, y aquellas con un potencial de crecimiento, ya que su impacto en la dinámica del ingreso familiar difiere notablemente (Sumba Bustamante and Santistevan Villacreses, 2018b). Las primeras pueden mantener a las familias en un nivel básico, mientras que las segundas podrían catalizar mejoras sustanciales.

A pesar de su rol vital, las microempresas en Ecuador, y particularmente en regiones como Manabí, enfrentan desafíos persistentes. Uno de los más citados es el acceso limitado a financiamiento, donde los microempresarios a menudo no califican para créditos bancarios tradicionales debido a que las instituciones financieras no consideran rentable prestarles o por la falta de garantías adecuadas (Castiglia, 1993; Ayon et al., 2024).

Según (Castiglia, 1993) y (Valencia Jara, 2022), la informalidad es otra característica común, que si bien puede ofrecer flexibilidad inicial, a largo plazo limita el acceso a crédito formal y programas de apoyo. Adicionalmente, debilidades operativas y estructurales, como el uso de tecnología obsoleta, la falta de conocimientos técnicos, una organización interna ineficiente y la limitada capacitación del personal, también merman su potencial de crecimiento e impacto en el ingreso (Sumba Bustamante and Santistevan Villacreses, 2018b,0). Estudios específicos en Manabí, como los realizados en la zona sur y en el cantón Jipijapa, han identificado problemáticas concretas que requieren estrategias de fortalecimiento adaptadas al contexto local, incluyendo la mejora de procesos administrativos, la capacitación y la facilitación del acceso a recursos tecnológicos y financieros (Sumba Bustamante and Santistevan Villacreses, 2018a; Ayon et al., 2024).

La Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU) se erige como una herramienta fundamental para analizar estas dinámicas, ya que permite capturar detalladamente las características del empleo, los ingresos de diversas fuentes (incluyendo "cuenta propia" y pequeños "patronos", categorías donde se inscriben muchas microempresas) y la composición de los hogares (Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), 2024; Arias Marín et al., 2020). El análisis de la ENEMDU puede revelar la proporción del ingreso familiar derivado de actividades microempresariales y su impacto en la pobreza, así como identificar factores determinantes como la educación, el género del emprendedor y el sector de actividad (Rodríguez Cueva et al., 2025; Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), 2025). Esto es particularmente relevante para provincias como Manabí, donde se han observado disparidades significativas en los niveles de pobreza a nivel intrarregional, sugiriendo que el impacto de las microempresas puede variar considerablemente dentro de la misma provincia (Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC), 2016).

La investigación sobre el empleo en microempresas y su nexo con el ingreso familiar en Manabí, utilizando datos de la ENEMDU, es crucial para proporcionar evidencia cuantitativa robusta. Este tipo de análisis puede informar el diseño de políticas públicas más efectivas y focalizadas, orientadas no solo al crecimiento económico, sino también a la mejora directa de los medios de vida de las familias y la reducción de la pobreza en la región.

Materiales y métodos

Para responder a los objetivos planteados, se utilizó un enfoque cuantitativo sustentado en el análisis de microdatos públicos de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU). Las variables fueron seleccionadas específicamente por su relevancia para medir el ingreso familiar y caracterizar los factores socioeconómicos asociados al empleo en microempresas. A continuación, se describen las fuentes de datos utilizadas y el procedimiento aplicado para el análisis.

Fuentes de datos

Este estudio se basa en el análisis de microdatos provenientes de (ENEMDU) correspondiente al año 2024, elaborada por el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) del Ecuador. La muestra fue filtrada para incluir únicamente los hogares de la provincia de Manabí. El total de los registros fue de 7450, permitiendo un enfoque territorial específico. Se utilizaron dos archivos de microdatos: uno relacionado con las características individuales de las personas (incluyendo ocupación, ingresos, educación y género), y otro con información de las viviendas (como ubicación urbana o rural y estructura del hogar). Estas bases permitieron vincular las condiciones laborales individuales con el ingreso familiar total y su distribución. En la tabla 1 se muestran los atributos seleccionados para el desarrollo del análisis propuesto.

Tabla 1. Campos utilizados de las fuentes ENEMDU 2024

Fuente de Datos	Variable	Descripción
Personas 2024	ingr1	Ingreso laboral individual
Personas 2024	p42	Categoría ocupacional (ej. cuenta propia, empleado particular)
Personas 2024	p02	Sexo de la persona
Personas 2024	mnivins	Nivel educativo alcanzado
Personas 2024	rama1	Rama de actividad económica
Personas 2024	id_hogar	Identificador del hogar
Vivienda 2024	area	Ubicación geográfica (urbano/rural)
Vivienda 2024	id_hogar	Identificador del hogar (para empatar con archivo de personas)

Fuente: Elaboración propia a partir de ENEMDU (2024)

Procedimiento de análisis

Se aplicó una metodología cuantitativa, con técnicas de estadística descriptiva y análisis comparativo. Los objetivos específicos se abordaron de la siguiente forma:

- Para cuantificar la contribución del ingreso de microempresas, se identificaron hogares con al menos un miembro trabajando bajo las categorías ocupacionales "empleado particular" (código 2) o

"cuenta propia" (código 5). Se calculó la proporción del ingreso proveniente de microempresas respecto al ingreso total del hogar.

- Para comparar los niveles de ingreso entre hogares vinculados a microempresas y otros sectores, se clasificaron los hogares según la fuente principal de ingresos y se utilizaron estadísticas de tendencia central y gráficos de caja (boxplots).
- Para identificar factores asociados al ingreso, se analizaron variables como la actividad económica, tamaño del hogar, ubicación geográfica y género del miembro con mayor ingreso. Se utilizaron histogramas, diagramas de dispersión y agrupaciones por categorías para examinar la variación del ingreso en función de estos factores.

El análisis fue realizado utilizando Python, mediante el procesamiento de los archivos en formato CSV y Excel, aplicando librerías como pandas, matplotlib y seaborn para el tratamiento de datos y generación de gráficos.

Resultados

A continuación se presentan los principales resultados obtenidos a partir del análisis de los microdatos de la ENEMDU 2024, aplicados a los hogares de la provincia de Manabí. Los hallazgos se organizan de acuerdo con los objetivos específicos planteados en esta investigación: primero se cuantifica la contribución del ingreso generado por microempresas al total del ingreso familiar; luego se comparan los niveles de ingreso entre hogares según la fuente principal de ingresos; y finalmente se identifican factores socioeconómicos asociados a la variabilidad en los niveles de ingreso.

Contribución del ingreso proveniente de microempresas

Para cuantificar la proporción del ingreso total del hogar que proviene del empleo en microempresas, se identificaron los hogares en los que al menos un miembro trabaja bajo las categorías ocupacionales "empleado particular" (código 2) o "cuenta propia" (código 5), según los microdatos de la ENEMDU 2024. Es decir, para este análisis se incluyen todos los hogares donde al menos un miembro trabaja en microempresas, sin importar si es la fuente principal de ingreso. Posteriormente, se calculó el ingreso total generado por dichos miembros en cada hogar, y se contrastó con el ingreso familiar total sumado entre todos los integrantes del hogar. La proporción fue obtenida mediante la ecuación 1 y expresada en términos porcentuales.

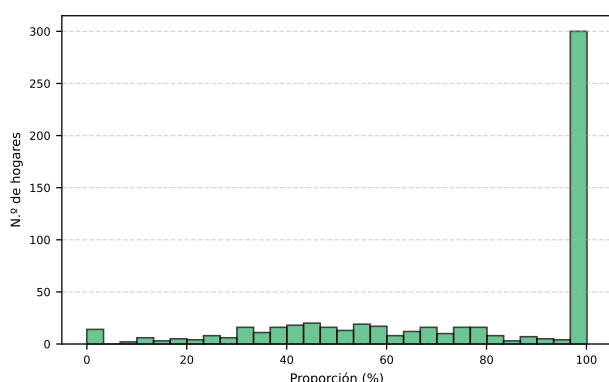
Proporción_micro = (Ingreso por microempresas / Ingreso total del hogar) x 100 (1)

Los resultados obtenidos de la tabla 2, muestra que, en promedio, una parte considerable del ingreso familiar proviene de actividades realizadas en microempresas, con una mediana ligeramente inferior que sugiere una distribución sesgada hacia los valores más altos.

Tabla 2. Resumen estadístico de la proporción de ingreso proveniente de microempresas

Descripción	Valor
Número de hogares analizados	599
Promedio de la proporción (%)	75.51
Mediana de la proporción (%)	97.22
Desviación estándar (%)	29.37

En el histograma de la figura 1, se puede visualizar cómo se distribuyen estas proporciones entre los hogares manabitas: se observa una concentración significativa en los rangos altos de dependencia, incluyendo casos con dependencia total (100%).



Fuente: Autora

Figura 1. Proporción del ingreso proveniente de microempresas

Para profundizar en este aspecto, se elaboró la tabla 3, que clasifica los hogares según su nivel de dependencia del ingreso por microempresas. De los 599 hogares analizados, 14 (2,3 %) no obtienen ningún ingreso de microempresas (0 %), 127 (21,2 %) dependen en bajo grado (1-49 %), 105 (17,5 %) tienen una dependencia moderada (50-74 %), 56 (9,3 %) muestran una alta dependencia (75-99 %) y 296 (49,4 %) dependen completamente de estas actividades (100 %). El porcentaje promedio de ingresos provenientes de microempresas es de 75,5 %, la mediana es 97,2 % y la desviación estándar es de 29,4 %, lo que refleja que, aunque casi la mitad de los hogares basa totalmente su sustento en microempresas, existe gran variabilidad en el grado de dependencia entre ellos.

Tabla 3. Distribución de hogares según el grado de dependencia del ingreso por microempresas

Rango de dependencia (%)	Num. de hogares
100% dependencia	296
75-99%	56
50-74%	105
1-49%	127
0%	14

Fuente: Autora

Comparación del ingreso entre hogares según fuente principal de empleo

Para este análisis, se calculó el ingreso total por hogar sumando el ingreso laboral individual de todos los miembros pertenecientes a un mismo identificador de

hogar. Posteriormente, se identificó la categoría ocupacional que más aportaba al ingreso en cada hogar, permitiendo determinar la fuente principal de ingresos. Para este propósito, se consideró que los hogares cuya principal fuente provino de ocupaciones clasificadas como "empleado particular" "p42 = 2" o "cuenta propia" "p42 = 5" pertenecen al grupo "Microempresa", mientras que el resto fueron clasificados como "Otros sectores". Esta clasificación se utilizó para comparar los niveles de ingreso total del hogar entre ambos grupos, a partir de estadísticas descriptivas (media, mediana, desviación estándar) y una representación gráfica mediante diagrama de caja (boxplot).

En la tabla 4, muestra el análisis comparativo del ingreso total del hogar según la fuente principal de ingresos. Se identificaron diferencias relevantes entre los hogares cuya principal fuente económica proviene del empleo en microempresas y aquellos vinculados a otros sectores laborales.

Tabla 4. Comparación de ingreso total del hogar según fuente principal de ingreso

Descripción	Microempresa	Otros
Ingreso Promedio (USD)	911.98	542.72
Mediana Ing. (USD)	700.00	380.00
Desviación Estándar (USD)	776.39	512.73
Cantidad de Hogares	461	1431

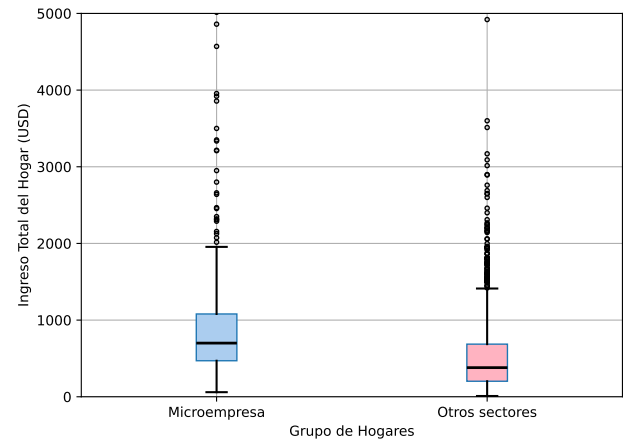
Fuente: Autora

Los hogares clasificados como dependientes de microempresas presentaron un ingreso promedio de USD 911.98, mientras que aquellos ligados a otros sectores registraron un promedio de USD 542.72. No obstante, la mediana de ingresos fue notablemente mayor para el grupo de microempresas (USD 700) frente al de otros sectores (USD 380), lo que sugiere una mayor presencia de valores extremos positivos en el segundo grupo. Esto se ve reflejado en las desviaciones estándar elevadas observadas en ambos casos, especialmente en los hogares vinculados a sectores distintos a las microempresas, lo que evidencia una distribución fuertemente sesgada del ingreso.

Metodológicamente, es importante destacar que mientras en el análisis anterior sub sección anterior se consideraron todos los hogares con al menos un miembro ocupado en microempresas (599 hogares), en este apartado solo se incluyeron aquellos donde esta categoría ocupacional constituye la fuente principal de ingreso (461 hogares Microempresas, y 1431 para otros). Esta distinción permite diferenciar entre la presencia de empleo en microempresas y la dependencia económica principal de esta fuente, proporcionando una comprensión más precisa del papel estructural que juegan estas unidades productivas en la economía familiar. La inclusión de ambas perspectivas fortalece el enfoque integral del estudio.

En la Figura 2, se muestra la distribución del ingreso total del hogar según la fuente principal de ingresos, diferenciando entre hogares cuya principal actividad económica está asociada a microempresas y aquellos que dependen de otros sectores. El diagrama de caja permite visualizar la mediana (línea central), los rangos intercuartílicos y la dispersión de los datos. Se observa que, aunque el ingreso promedio es ligeramente mayor en los hogares ligados a otros sectores, la mediana del ingreso es superior en los

hogares vinculados a microempresas, lo que sugiere una mayor concentración de ingresos bajos en el grupo de otros sectores. Asimismo, el gráfico revela la presencia de valores atípicos (outliers) en ambos grupos, lo cual contribuye a la elevada dispersión capturada por la desviación estándar y respalda la decisión de reportar tanto la media como la mediana en la comparación estadística.



Fuente: Autora

Figura 2. Comparación del Ingreso Total del Hogar según Fuente Principal de Ingreso

Factores asociados al ingreso en hogares con empleo en microempresas

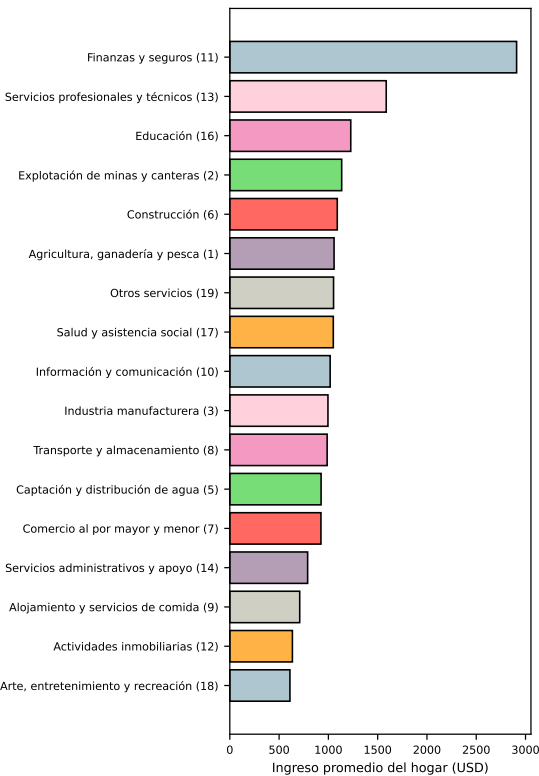
Esta sección examina los factores socioeconómicos que podrían estar asociados a las variaciones en el ingreso de los hogares manabitas donde al menos un miembro se encuentra empleado en una microempresa. Se exploran cuatro variables clave: rama de actividad económica, tamaño del hogar, ubicación geográfica (urbano/rural) y género del jefe de hogar. El objetivo es identificar patrones estructurales o desigualdades que puedan explicar diferencias en los niveles de ingreso total, utilizando estadísticas descriptivas y representaciones gráficas. Estos hallazgos complementan los análisis anteriores al enfocar la mirada en la heterogeneidad interna dentro del grupo de hogares vinculados a microempresas.

Ingreso según rama de actividad

Para este análisis, se utilizó el subconjunto de hogares previamente identificados, es decir, aquellos en los que al menos uno de sus miembros se encuentra ocupado en una microempresa (empleado particular o cuenta propia). Se identificaron ramas de actividades económica en la que los miembros del hogar generan ingresos, y se seleccionó como representativa aquella que reportó el mayor ingreso individual dentro del hogar. Estos valores son códigos numéricos del 01 al 21, que corresponden a la clasificación CIU Rev. 4 A.C. de ramas de actividad económica usada en Ecuador. Posteriormente, se calculó el ingreso total del hogar, sumando los ingresos laborales de todos sus integrantes, y se agrupó esta información según la rama de actividad dominante. Se construyó una tabla estadística con los ingresos promedio y medianos por rama, además del número de hogares involucrados, permitiendo así observar

cuáles sectores productivos están más asociados a mayores niveles de ingreso en contextos microempresariales.

En la Figura 3, muestra el ingreso promedio del hogar, en USD, según la rama de actividad dominante en microempresas (tabla 5). Ordenadas de menor a mayor, las ramas con mayor aporte promedio son la 13 { Servicios profesionales y técnicos (2 800 USD), la 11 { Finanzas y seguros (2 600 USD) y la 16 { Educación (2 100 USD). En el extremo inferior, actividades como Arte y recreación (18) y Actividades inmobiliarias (12) promedian menos de 700 USD. Este patrón sugiere que, dentro del universo de microempresas, la especialización sectorial es un factor determinante en la capacidad de generación de ingresos del hogar.



Fuente: Autora

Figura 3. Ingreso promedio por rama de actividad económica

Ingreso y tamaño del hogar

Para explorar la relación entre el ingreso total del hogar y el número de integrantes que lo componen, se utilizó el subconjunto de hogares con al menos un miembro ocupado en microempresas identificado previamente. A partir de los microdatos de la ENEMDU 2024 para Manabí, se estimó el tamaño de cada hogar mediante el conteo de sus miembros, y se calculó el ingreso total sumando los ingresos laborales individuales. Posteriormente, se agruparon los hogares por su tamaño y se calcularon indicadores estadísticos como el ingreso promedio, la mediana y el número de hogares por categoría. Esta información permitió identificar tendencias entre la dimensión del hogar y su capacidad económica total.

Tabla 5. Ingreso del hogar según tamaño (microempresas)

ID	Promedio. USD	Mediana USD	N.º Hog.
11	2909.50	2909.50	2
13	1586.80	854.00	10
16	1226.96	1132.00	28
2	1135.00	500.00	3
6	1090.24	915.00	38
1	1057.69	836.5	52
19	1052.50	1029.50	20
17	1049.88	1109.50	16
10	1018.12	1015.00	8
3	995.69	884.00	10
8	987.50	820.00	38
5	926.00	926.00	2
7	924.60	670.00	133
14	789.56	705.00	34
9	709.18	540.00	84
12	635.00	635.00	2
18	610.0	610.00	2

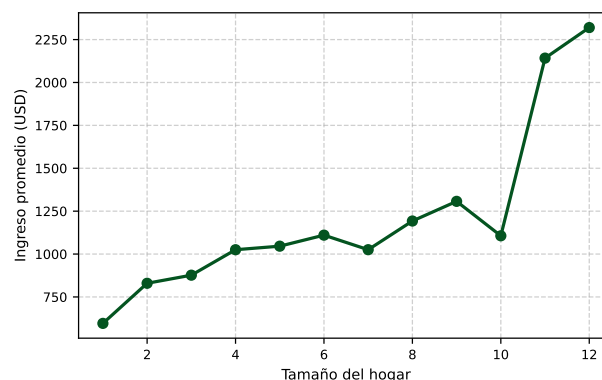
Fuente: Autora

En la Tabla 5, se aprecia una marcada heterogeneidad en el ingreso promedio de los hogares según la rama de actividad dominante: mientras que sectores con alto valor añadido como Servicios profesionales y técnicos (13), Finanzas y seguros (11) y Educación (16) presentan medias superiores a los 2 000 USD, actividades intensivas en mano de obra o con barreras de entrada más bajas [por ejemplo Arte, entretenimiento y recreación (18) y Actividades inmobiliarias (12)] promedian menos de 700 USD. Esta amplitud, que va desde aprox. 600 USD hasta casi 2 800 USD, refleja cómo la especialización sectorial condiciona la capacidad de generación de ingresos familiares: las ramas que requieren mayores inversiones en capital intelectual o financiero tienden a ofrecer retornos medios más elevados, mientras que las microempresas de servicios locales o de menor escala operan con márgenes más reducidos y, por tanto, ingresos promedio inferiores.

En la Figura 4, muestra cómo el ingreso promedio del hogar (en USD) varía según el número de integrantes. En particular, a medida que el tamaño crece de 2 a 6 miembros, el ingreso promedio se incrementa de forma más pronunciada, pasando de aproximadamente 800 USD a cerca de 2 000 USD, lo que sugiere que los hogares con más miembros suelen contar con más aportes laborales o fuentes de ingreso combinadas. Sin embargo, a partir de los 6 integrantes el ritmo de aumento se atenúa: los hogares de 8 a 12 personas registran ingresos promedio que oscilan entre 2 100 y 2 250 USD, indicando un efecto de "rendimientos decrecientes" en la agregación de ingresos cada miembro adicional aporta, pero en menor medida y posibles limitaciones prácticas (espacio, oportunidades de empleo, cargas familiares). Este patrón refleja que el tamaño del hogar impacta positivamente en el ingreso total hasta un punto, a partir del cual la capacidad de diversificar o aumentar las fuentes de ingreso se estabiliza.

Ingreso y ubicación geográfica

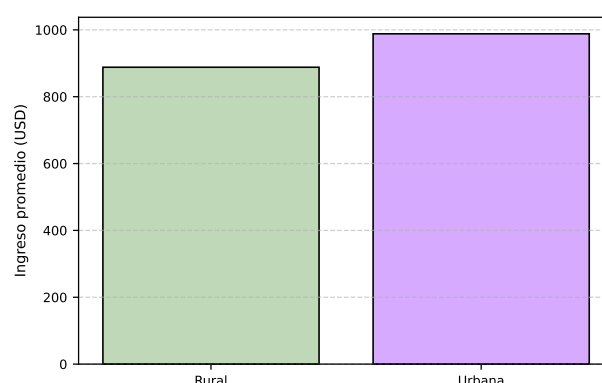
Con el fin de examinar la relación entre la ubicación geográfica del hogar y su nivel de ingreso total, se seleccionaron los hogares manabitas que cuentan con al menos un miembro ocupado en microempresas, según el filtro establecido en el apartado anterior. A partir de la variable "area" de la ENEMDU 2024, se clasificó a los hogares según su localización como urbanos (código 1) o rurales (código 2). Para cada grupo, se estimó el



Fuente: Autora

Figura 4. Ingreso promedio según tamaño del hogar (integrantes)

ingreso total del hogar sumando los ingresos laborales individuales. Posteriormente, se calcularon indicadores estadísticos como el ingreso promedio y mediano por zona, lo cual permite identificar desigualdades territoriales en la capacidad de generación económica de los hogares vinculados a microempresas. Del total de 599 hogares evaluados por zona, se observa que los hogares rurales presentan un ingreso promedio de 888,20 USD y una mediana de 750,0 USD (n = 140), mientras que los hogares urbanos alcanzan un promedio superior de 988,23 USD y una mediana de 790,0 USD (n = 459). Este contraste revela que, aunque ambos grupos comparten una dispersión similar (la mediana urbana supera solo en 40 USD a la rural). Esto indica que los hogares en zonas urbanas tienden a contar con fuentes de ingreso ligeramente más elevadas tanto en promedio como en el centro de su distribución. En la Figura 5, lustra gráficamente esta brecha: la barra correspondiente a la zona urbana sobrepasa visiblemente la rural, marcando aproximadamente 1 000 USD frente a 900 USD. Esta representación refuerza la idea de que la localización geográfica influye en el potencial de generación de ingresos familiares, posiblemente por las mayores oportunidades laborales y de mercado en entornos urbanos

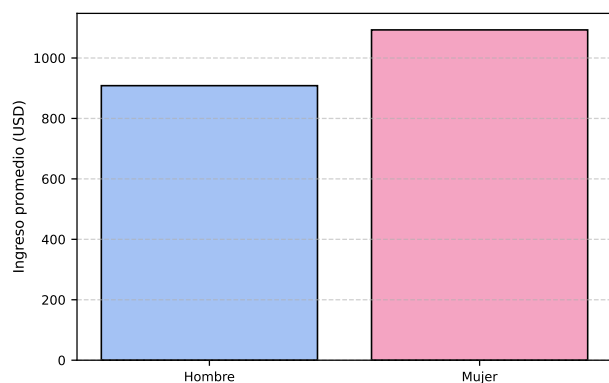


Fuente: Autora

Figura 5. Ingreso promedio del hogar según ubicación geográfica (Microempresas - Manabí)

Ingreso por genero

Para analizar la posible existencia de brechas de ingreso vinculadas al sexo, se consideraron los hogares manabitas con al menos un miembro ocupado en microempresas, filtrando únicamente aquellos con datos válidos de ingreso laboral reportado. En total, se analizaron 599 hogares. A falta de una variable explícita que identifique al jefe de hogar, se utilizó como referencia el sexo del miembro con mayor ingreso dentro del hogar, lo cual constituye una aproximación aceptada en análisis secundarios de microdatos. A partir de esta clasificación, se estimó el ingreso total del hogar (suma de ingresos individuales) y se calcularon estadísticas descriptivas agrupadas según el sexo del principal generador de ingresos del hogar. Los resultados obtenidos del análisis por genero muestran que, los hogares donde el mayor contribuyente es hombre ($n = 416$) registran un ingreso promedio de 908,47 USD y una mediana de 707,50 USD, mientras que los hogares liderados por mujer ($n = 183$) alcanzan un promedio significativamente mayor de 1 093,01 USD y una mediana de 1 030,00 USD. Este contraste indica que, aunque los hogares con jefatura femenina son menos numerosos, su capacidad de generación de ingresos [tanto en términos de media como de mediana] supera a la de los hogares encabezados por varones. En la Figura 6, se visualiza esta pequeña brecha, en general se observa la barra correspondiente a mujeres se eleva claramente por encima de la de los hombres, acercándose a los 1 100 USD frente a los aproximadamente 900 USD de los hombres. Este patrón sugiere que, en el contexto de las microempresas, las jefaturas femeninas no solo compensan sino que incluso exceden en rendimiento económico a las masculinas, lo cual podría estar vinculado a diferencias en la elección de actividades, estrategias de negocio o nivel de especialización. En particular, esta



Fuente: Autora

Figura 6. Ingreso promedio del hogar según sexo del miembro de mayor ingreso

diferencia sugiere una brecha de género persistente en la generación de ingresos, posiblemente relacionada con desigualdades estructurales en el acceso a empleo o a condiciones productivas más ventajosas.

Discusiones

Los hallazgos de este estudio confirman que el empleo en microempresas constituye una fuente central de sustento para los hogares de Manabí, pero con notables heterogeneidades. En primer lugar, la distribución de la

dependencia (Tabla 3) revela que casi la mitad de los hogares (49,4 %) obtiene el 100 % de sus ingresos de actividades microempresariales, mientras que solo un 2,3 % carece por completo de esta fuente. Este dualismo hogares totalmente expuestos frente a hogares apenas vinculados sugiere que las microempresas, si bien anclan la economía familiar, también generan vulnerabilidades extremas ante cambios en la demanda o en las condiciones del mercado.

En segundo lugar, el análisis por rama de actividad (Tabla 5 y Figura 3) muestra que los ingresos promedio varían desde menos de 700 USD (Arte y recreación { 18; Actividades inmobiliarias { 12) hasta casi 2 800 USD (Servicios profesionales y técnicos { 13). Este amplio rango confirma que la especialización sectorial condiciona de manera decisiva la capacidad de generación de recursos: ramas que exigen mayor capital humano o tecnológico obtienen retornos medios significativamente superiores, mientras que aquellas con menor barrera de entrada operan con márgenes reducidos.

El tamaño del hogar también emerge como factor relevante: los ingresos promedio crecen de forma sustancial entre hogares de 2 a 6 miembros (Figura 4), pasando de 800 USD a 2 000 USD, pero después el incremento se modera, evidenciando rendimientos decrecientes. Esto sugiere que incorporar más aportantes laborales fortalece el ingreso familiar hasta cierto punto, tras lo cual limitaciones logísticas o de mercado restringen la agregación de nuevos ingresos.

Respecto a la ubicación geográfica, los hogares urbanos superan en promedio a los rurales (988,2 USD vs. 888,2 USD; Figura 5), aunque la mediana difiere solo en 40 USD. Esta brecha refleja las mayores oportunidades y redes de mercado en entornos urbanos, pero al mismo tiempo señala que una proporción importante de hogares rurales logra niveles de ingreso cercanos al umbral urbano, lo que invita a indagar qué dinámicas locales amortiguan la distancia territorial.

Finalmente, el análisis por género (Figura 6) pone en evidencia un resultado inesperado: los hogares liderados por mujeres presentan un ingreso promedio y mediano superiores (1 093 vs. 908 USD; 1 030 vs. 707 USD) a los hogares encabezados por hombres. Este dato contradice en parte la narrativa tradicional de brechas de género en Ecuador y sugiere que, en el ámbito de las microempresas, las emprendedoras podrían estar adoptando estrategias menos riesgosas o más eficientes, obteniendo retornos económicos más altos. Sería valioso profundizar en las características de los sectores y los mecanismos de financiamiento o redes de apoyo que favorecen el éxito femenino.

En conjunto, estos resultados refuerzan la idea de que las políticas de fomento a las microempresas deben ser diferenciadas: (i) impulsar la formalización y el acceso al crédito en sectores de baja rentabilidad; (ii) ofrecer programas de capacitación especializada para ramas tecnológicas y de servicios de alto valor; (iii) diseñar intervenciones territoriales que reduzcan la brecha urbano-rural; y (iv) potenciar iniciativas de empoderamiento femenino, reconociendo el liderazgo económico que ya ejercen las mujeres en este entorno. Sólo mediante un enfoque integral e inclusivo se podrá maximizar el impacto de las microempresas en la mejora sostenida del bienestar familiar en Manabí.

Conclusiones

Los resultados de este estudio evidencian que las microempresas constituyen el pilar económico de los hogares en Manabí, aunque con dinámicas muy heterogéneas. Casi la mitad de las familias (49,4 %) depende exclusivamente de esta actividad, mientras que un pequeño 2,3 % carece de cualquier aporte microempresarial, subrayando tanto el potencial como la vulnerabilidad del sector. La rama de actividad dominante influye decisivamente en la capacidad de generación de ingresos: los servicios profesionales y técnicos (13), finanzas y seguros (11) y educación (16) presentan ingresos medios que duplican o triplican a los de sectores como arte y recreación (18) y actividades inmobiliarias (12). Por otra parte, el crecimiento del ingreso promedio con el tamaño del hogar se modera tras los seis miembros, señalando rendimientos decrecientes en la agregación de aportes laborales. La brecha urbano-rural, aunque palpable (988 vs. 888 USD), es relativamente contenida, lo que sugiere cierto nivel de resiliencia en las zonas rurales. Finalmente, el hallazgo de que los hogares liderados por mujeres generan en promedio un 20 % más de ingresos que los encabezados por hombres desafía expectativas tradicionales y abre la puerta a profundizar en los factores de éxito femenino en microempresas. En conjunto, estos hallazgos indican la necesidad de políticas diferenciadas: fortalecer la formalización y el acceso al financiamiento en sectores de baja rentabilidad, impulsar formación especializada para actividades de alto valor añadido, atender las particularidades territoriales y reforzar el empoderamiento económico de las emprendedoras. Solo así se podrá potenciar de manera sostenible la contribución de las microempresas al bienestar familiar en Manabí.

Agradecimientos

Agradezco a la Maestría Académica con Trayectoria Profesional en Economía de la Facultad de Ciencias Administrativas y Económicas de la Universidad Técnica de Manabí por su guía experta y apoyo constante. Su rigor académico y compromiso con la excelencia han sido fundamentales para la realización de este trabajo.

Referencias

Arias Marín, P., Carrillo Maldonado, P., and Torres Olmedo, J. (2020). Análisis del sector informal y discusiones sobre la regulación del trabajo en plataformas digitales en el Ecuador. Technical report, CEPAL.

Ayon, G., Baque, E., and Pincay, J. (2024). Desafíos y oportunidades para la supervivencia de las MIPYMES en el cantón Jipijapa. Technical report, Universidad Estatal del Sur de Manabí.

Carvajal, A. and Espinoza, L. (2020). Microcréditos ecuatorianos: incentivo a la reducción de la pobreza y mejora del ingreso familiar. *Revista Vínculos ESPE*, 5(3):51–65.

Castiglia, M. (1993). Microempresas y sociedad. FLACSO Andes Repository. Chapter in **La economía de los pobres** (FLACSO, 1993).

Cueva Jiménez, N. C. and Narváez Abad, L. A. (2023). Microcrédito: una alternativa de financiamiento para comerciantes minoristas. *Religación. Revista de Ciencias Sociales y Humanidades*, 8(38).

Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) (2016). Reporte de pobreza por consumo. Ecuador 2006{2014. Technical report, INEC.

Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) (2022). Metodología de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU). Technical report, INEC. Consulted June 2025.

Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) (2024). Metodología de la Encuesta Nacional de Empleo, Desempleo y Subempleo (ENEMDU). Technical report, INEC.

Instituto Nacional de Estadística y Censos (INEC) (2025). Boletín Técnico N° 02-2025-ENEMDU Pobreza y Desigualdad Diciembre 2024. Technical report, INEC.

Intriago-Álava, J. and Zambrano-Cedeño, K. (2022). La microempresa y su contribución en la reducción de la pobreza en el Ecuador. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*, 6(2):12345–12360.

Monteros, E. (2005). *Microempresa*. Unknown.

Neira Orjuela, F. (2004). Elementos para el estudio de la microempresa latinoamericana. *Latinoamérica. Revista de Estudios Latinoamericanos*, (43):153–182.

Rodríguez Cueva, A. M., Jaramillo Cevallos, M. A., and Ortiz Muñoz, P. F. (2025). El microcrédito y la microempresa como agentes de dinamismo en la economía ecuatoriana y su contribución al PIB. *Revista de Ciencias Sociales y Económicas*, 9(1):1–23.

Sumba Bustamante, R. Y. and Santistevan Villacreses, K. L. (2018a). Las microempresas y la necesidad de fortalecimiento: reflexiones de la zona sur de Manabí, Ecuador. *Universidad y Sociedad*, 10(5):323–326.

Sumba Bustamante, R. Y. and Santistevan Villacreses, K. L. (2018b). Las microempresas y la necesidad de fortalecimiento: reflexiones de la zona sur de Manabí, Ecuador. *SciELO. University y Sociedad*, 10(5), 323{326.

Valencia Jara, J. E. (2022). Análisis del régimen impositivo para microempresas en las microempresas del sector comercial de la ciudad de Macas en los periodos 2020{2021. DSpace ESPOCH. Accessed June 2025.

Vera-Cedeño, F. J. and Baque-Loor, M. V. (2019). Microempresas en el Ecuador: Caso ciudad de Manta. ResearchGate. Accessed June 2025.